



Skytz Consulting

Salesmanager Asien (m/w/d)

- Unternehmen: Mittelständisch geprägter Hersteller messtechnischer Geräte
- Standort: Metropolregion Nürnberg oder Dresden, sowie 30%-50% Reisetätigkeit
- Anstellungsart: Vollzeit

Unser Klient sucht möglichst zeitnah einen technischen **Salesmanager** (m/w/d) für die Region Asien, der Prüfgeräte und Services für die **Kabelmesstechnik** vertreiben wird. In dieser Rolle spielen Sie eine zentrale Rolle bei der strategischen Entwicklung der Region und helfen den lokalen Kollegen bei sämtlichen vertrieblichen und produktbezogenen Fragestellungen. Diese neu geschaffene Stelle wird direkt einem Geschäftsführer unterstellt.

Ihre Aufgaben

- Aneignung Expertenwissen über **Kabelfehlerortung** und **Kabelmesssysteme**
- Betreuung von lokalen Partnern (Joint Ventures und Kunden)
- Produktpräsentationen, techn. Bedarfsermittlung, Preisverhandlungen und weitere Vertriebsaufgaben (Networking, Messetermine, Webinare, Schulungen etc.)
- Single Point of Contact für lokale Ansprechpartner inkl. Projektsteuerung
- Pflege der Kundendaten und Projekte im CRM-System

Ihr Profil

- Abschluss eines **elektrotechnischen** Studiums oder ausgiebige relevante Erfahrung (z.B. Techniker)
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder vertriebsnahen Aufgabenspektrum
- Multikultureller Teamplayer
- Sprachkenntnisse: Deutsch, Englisch sowie mindestens eine asiatische Sprache
- Bereitschaft zw. 30%-50% Dienstreisen

Der erfolgreiche Kandidat hat typischerweise im Vorfeld bei einem internationalen Industrieunternehmen oder einem Energieversorger gearbeitet.

Unser Klient bietet Ihnen

- Interessante Aufgaben in einer global aktiven zukunftssicheren Unternehmensgruppe
- Sehr attraktives Gehaltspaket und weitere vertragliche Rahmenbedingungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Vielfältige Angebote für Ihre ständige fachliche und persönliche Weiterbildung
- Betriebliche Altersvorsorge, betriebliche Krankenzusatzversicherung, Unfallversicherung, JobRad-Leasing
- Repräsentativer Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub, Gesundheitstage, Mitarbeitererevents

Kontaktdaten

- Philipp Hoffschröder, Tel.: +49 5458 / 2559804 (gerne Rückfragen vorab)
- Mail: bewerber@skytz-consulting.de
- CV ausreichend, weitere Unterlagen werden nach Erstgespräch angefragt
- Referenznummer 002/11, Projektbezeichnung: Salesmanager Asien

**JETZT
BEWERBEN**